

Danijel Basic → Territory Manager Business Development Germany West

Vertriebsmöglichkeiten der IT-Branche – Markel Pro IT

MARKEL



Ihr heutiger Referent

Danijel Basic

Territory Manager Business Development
Germany West

- Seit Juli 2023 bei Markel
- Vertriebserfahrung in der Versicherungsbranche seit 2003
- Maklerbetreuung, Account Management & Sales
- „Markel verfolgt mit seinem jungen, dynamischen Team stets neue Ansätze & Herausforderungen.“

„Innovationen
geben der Zukunft
eine Zukunft.“

Prof. Dr. Hans-Jürgen Quadbeck-Seeger



Überblick und Herausforderungen des ITK-Marktes

01



Wachstum der IT-Branche durch Digitalisierung

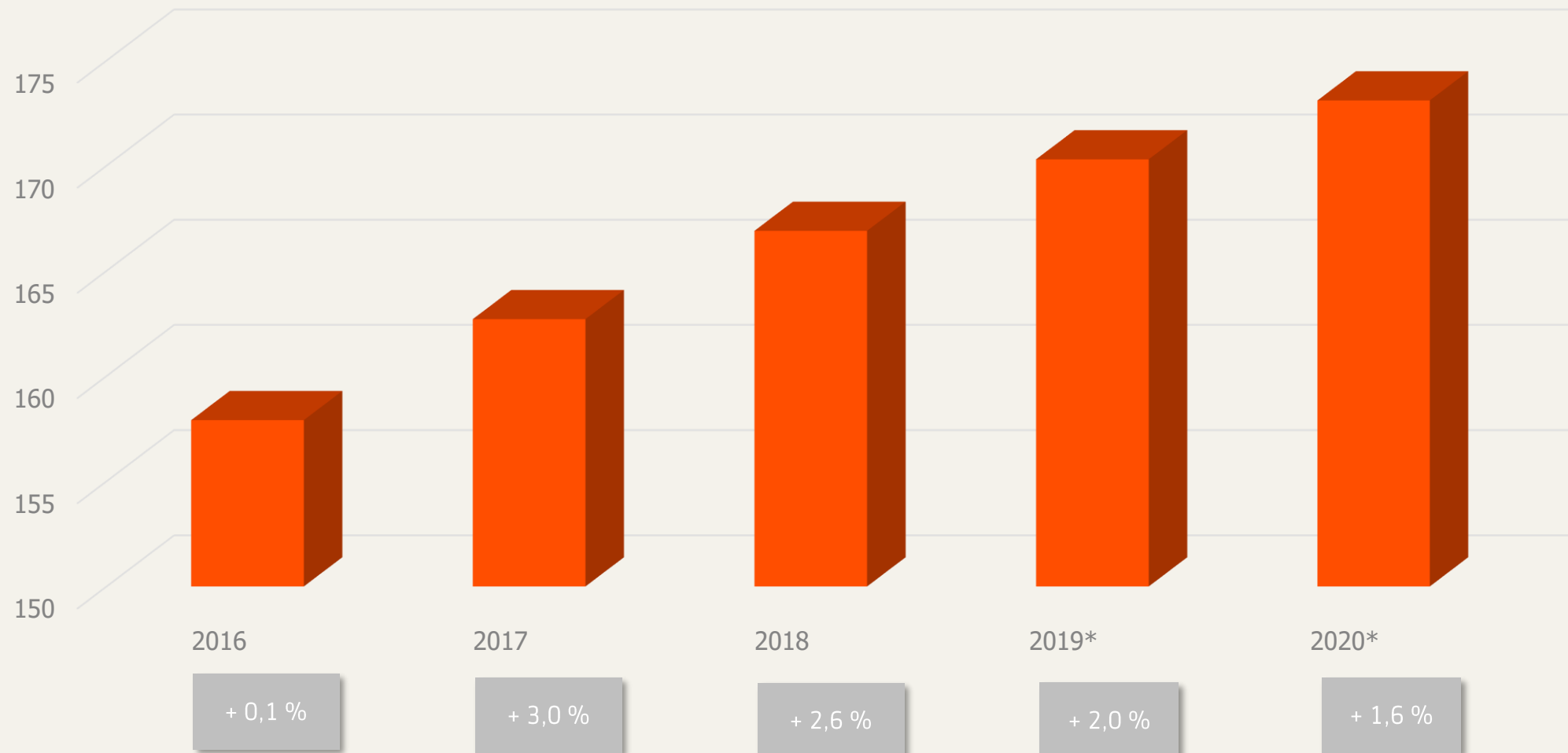
Die zunehmende Digitalisierung von Wirtschaft, Staat und Gesellschaft treibt das Wachstum in der IT-Branche. Gerade wenn sich die konjunkturelle Lage eintrübt, müssen die Unternehmen ihre Prozesse und Geschäftsmodelle überprüfen.

Sie müssen effizienter und damit wettbewerbsfähiger werden und auf die wachstumsstarken Digitalmärkte setzen.

Daraus ergibt sich eine steigende Auftragslage für IT-Unternehmen

ITK-Markt in Deutschland

Umsatz mit ITK-Produkten und –Diensten in Deutschland (in Mrd. Euro)



ITK-Markt in Deutschland

Quelle: Statista 2021/2022/2023



1,2 Millionen
Beschäftigte



93.675
Unternehmen exkl. IT-Freelancer

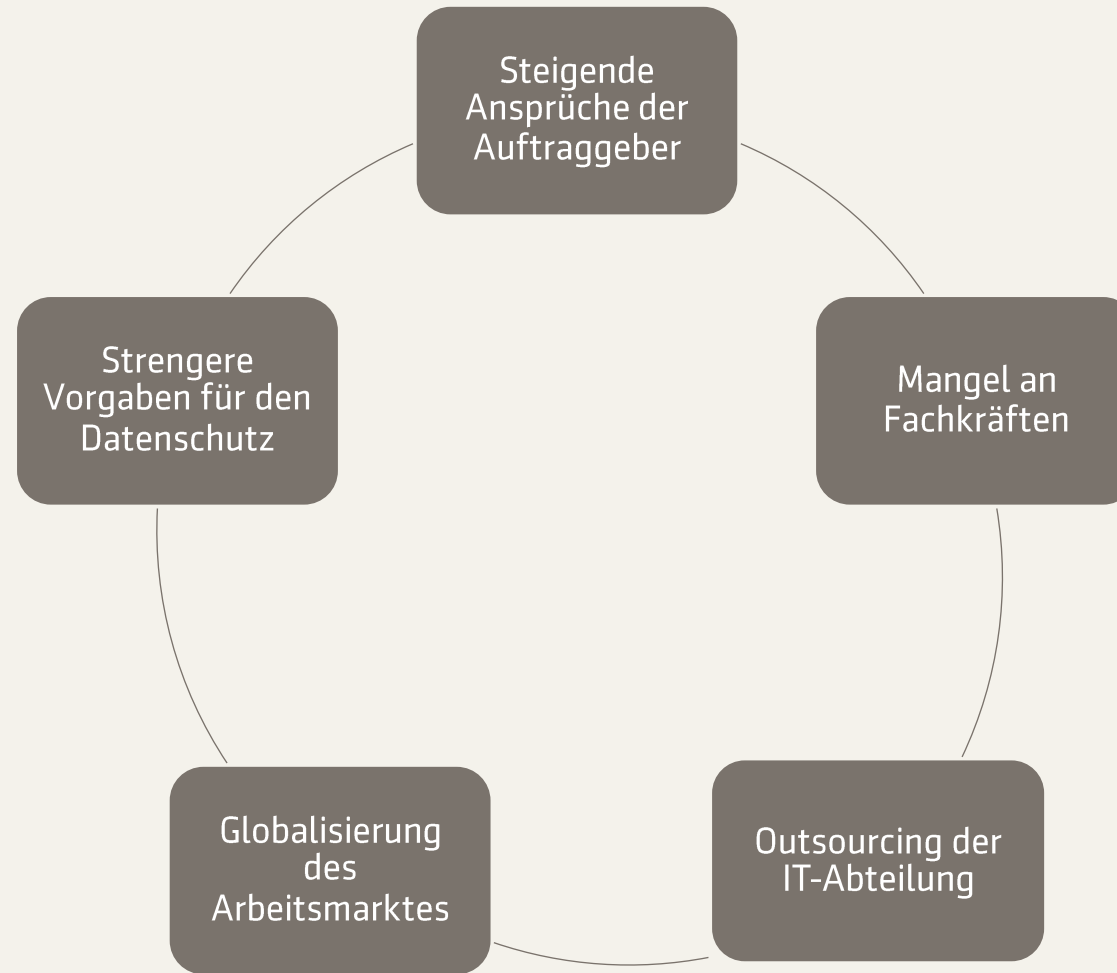


5% Anteil
Bruttoinlandsprodukt



48 Milliarden
Bruttowertschöpfung

Wachsende Digitalisierung führt zu neuen Herausforderungen für die IT-Branche



Wachsende Ansprüche an den Versicherungsschutz

**Gesamtes Tätigkeitsfeld
soll versichert gelten**

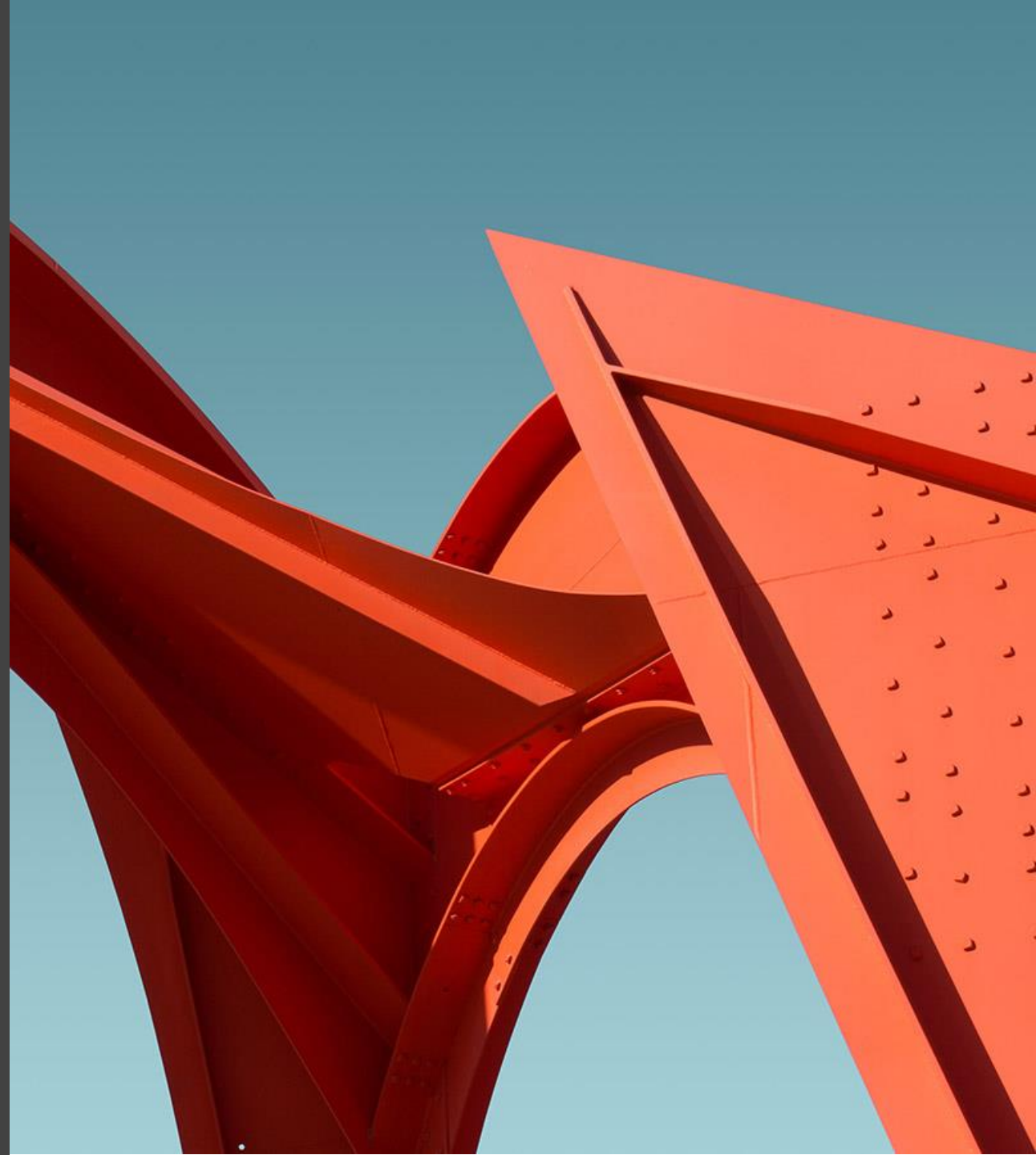
**Auftraggeber wünschen
immer höhere
Versicherungssummen**

**Weltweiter
Versicherungsschutz**

Eigenschäden

Die Deckung

02



Der Vermögensschaden – Echter und unechter Vermögensschaden

Echter Vermögensschaden

Berufliches Risiko

- Auch genannt „reiner Vermögensschaden“
- Ein Schaden der weder ein Personen- oder Sachschaden ist oder aus solchen resultiert
- Auch: Verlust, Veränderung, Blockade von elektronischen Daten (!)

Unechter Vermögensschaden

Betriebsstättenrisiko

- Auch genannt „Vermögensfolgeschaden“
- Finanzielle Nachteile die sich aus Personen- und Sachschäden ergeben
- Deckungssumme für Personen- und Sachschaden

Eigenschäden



Eigenschadenbaustein (optional)

- Rücktritt des Auftraggebers vom Projektvertrag
- Reputationsschäden
- Veränderung der eigenen Website
- Verlust von Arbeitsdokumenten
- Domainschutzversicherung
- Vertrauensschaden- und Betrugsversicherung
- Key-Man
- Eigenschäden durch mitversicherte Personen

Cyber-Baustein (optional)

Cyber- & Dateneigenschadenversicherung

Über den Cyber- & Dateneigenschadenbaustein besteht Versicherungsschutz für Cyber-Angriffe.

- ✓ Kosten einer IT-Forensischen Untersuchung
- ✓ Wiederherstellung der Systeme
- ✓ Wiederherstellung von Daten
- ✓ Mehrkosten (Nutzung fremder Systeme, Informationskosten etc.)
- ✓ Kreditüberwachungsdienstleistungen
- ✓ Krisenmanagement & Public Relations

D&O-Baustein (optional)

D&O-Außenhaftungsversicherung

Ansprüche, die von außen auf die Geschäftsführung zukommen und diese persönlich haftbar machen, gelten versichert (z.B. Insolvenzverwalter).

ACHTUNG! Innenhaftungsansprüche gelten über diesen Baustein nicht versichert.

Wer ist versichert?

- ✓ Der Versicherungsnehmer
- ✓ Tochtergesellschaften und Niederlassungen im Inland, EU, EWR und UK
- ✓ Gesetzliche Vertreter des Versicherungsnehmers
- ✓ Angestellte, Auszubildende, geringfügig Beschäftigte
- ✓ Ehrenamtliche Helfer, Praktikanten und Werkstudenten
- ✓ Mitarbeiter von Zeitarbeitsunternehmen

Subunternehmer und Freiberufler?

Freiberufliche Mitarbeiter, die in das Unternehmen des Versicherungsnehmers eingegliedert sind und im Namen und Auftrag des Versicherungsnehmers auftreten sind **vom Versicherungsschutz umfasst**.

Ansprüche auf Grund der Beauftragung fremder Unternehmen/**Subunternehmen** gelten versichert.

ACHTUNG! Nicht versichert ist deren persönliche Haftpflicht.
Der Versicherer kann in diesem Fall Regress fordern



Deckung berechtigter Ansprüche

- Übernahme der notwendigen gerichtlichen und außergerichtlichen Kosten
- Schadenminderungs- und Schadenregulierungskosten
- Schadenersatz Dritter
- entgangener Gewinn Dritter
- vergebliche Aufwendungen Dritter



Abwehr unberechtigter Ansprüche

- Übernahme der notwendigen gerichtlichen und außergerichtlichen Kosten

Das Produkt

03



Versicherte Tätigkeit

- ✓ Offene Berufsbilddeckung
- ✓ Zukunftssicher: Keine Einschränkungen des Versicherungsschutzes für neue Tätigkeiten nach Versicherungsbeginn
- ✓ Tätigkeiten weltweit versichert
- ✓ Öffentlich/rechtliche, gesetzliche und vertragliche Haftung
- ✓ Es gilt alles Versichert was nicht explizit ausgeschlossen ist!

Versicherungsleistung

- ✓ Vertragsstrafen bei Verletzung von Geheimhaltungspflichten
- ✓ Datenschutzvereinbarungen und pauschalen Schadenersatz
- ✓ Ansprüche nach dem Allgemeinen Gleichbehandlungsgesetz (AGG)
- ✓ Verstöße gegen Wettbewerb und Werbung
- ✓ Eigenschaden bei berechtigtem Rücktritt des Auftraggebers
- ✓ Vertrauens- und Betrugsschäden
- ✓ Obhutsschaden-Versicherung für gemietete, geliehene oder gepachtete Gegenstände

Versicherungsleistung

- ✓ Ansprüche aufgrund der Verzögerung einer Leistung
- ✓ Daten- und Cyber-Drittsschäden
- ✓ Verletzung gewerblicher Schutzrechte wie zum Beispiel: Patent-, Marken-, Domain-, Lizenz- und Urheberrechte
- ✓ Ansprüche wegen Veröffentlichungen im Zusammenhang mit Produkten und Dienstleistungen (zum Beispiel auf Webseiten, in den sozialen Medien oder auf Blogs)

Neuheiten Markel Pro IT v1

- ✓Vorsorgeversicherung für neu hinzukommende Risiken aus dem Dienstleistungsbereich
- ✓Keine Umsatzbeschränkung bei Umsätzen in den USA
- ✓Patenthaftpflicht bis 300.000 € Dienstreise-Mietwagen-Deckung
- ✓(AKB / Non-Ownership-Deckung)
- ✓Domainschutzversicherung bis 25.000 €
- ✓Berufliche Tätigkeiten in der Medienbranche und Unternehmensberatung gelten beitragsneutral mitversichert

Vertriebs- unterstützung

04



Einzigartiger Antrag

Selbstrechmend & haftungssicher

- Angebot und Antrag in einem
- Anträge für alle Markel-Produkte
- Ohne Unterschrift möglich

Fragebogen nur notwendig, bei

- Nichtbeantwortung der Risikofragen
- Absicherung höherer Deckungssummen
- Absicherung höherer Umsätze



Schnelle Antragsbearbeitung

Keine Unterschrift mehr erforderlich

→ Schnellere Bearbeitung durch weniger Rückfragen

→ Digitale SEPA-Prüfung und Antragsprüfung

10. SEPA-LASTSCHRIFTMANDAT

Markel Insurance SE, Sophienstraße 26, 80333 München

Gläubiger-Identifikationsnummer	Mandatsreferenz
DE36ZZZ00002141857	Wird separat mitgeteilt

Ich ermächtige (Wir ermächtigen) Markel Insurance SE, Zahlungen von meinem (unserem) Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein (weisen wir unser) Kreditinstitut an, die von Markel Insurance SE, auf mein (unser) Konto gezogenen Lastschriften einzulösen.

Hinweis: Ich kann (Wir können) innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem (unserem) Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

Vorname und Name (Kontoinhaber)	<input type="text"/>
IBAN (Deutschland)	<input type="text"/>

Automatische IBAN Prüfung. Falsche IBAN wird rot angezeigt.

Hiermit bestätige Ich das SEPA-Lastschriftmandat.


Sollte das SEPA-Mandat nicht ausgefüllt werden, erhält der Antragsteller eine Rechnung ohne SEPA-Lastschrift.

Hiermit bestätige Ich die Schlusserklärung.

Durch wen erfolgt die Bestätigung? Versicherungsnehmer
 Versicherungsmakler/-betreuer

<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
Vorname	Nachname des Bestätigenden (keine Unterschrift notwendig)	Datum

ANTRAG PRÜFEN UND VERSAND VORBEREITEN

 Bitte drucken Sie diesen Antrag nicht aus, sondern senden Sie uns diesen am Computer ausgefüllt zurück.

MarkelNow

Das neue exklusive Maklerportal für den modernen Makler.

- Direkt online beantragen
- Policen ohne Wartezeit
- 24/7 – rund um die Uhr
- Einfach und intuitiv
- Service für Ihre Kunden optimieren
- Kundenzufriedenheit steigern
- Sicherer, DSGVO-konformer Zugang

Hier kostenfrei Zugangsdaten beantragen:

www.markel.de/markelnow



Markel

05



Markel Group

In den 90 Jahren seines Bestehens entwickelte sich das Unternehmen kontinuierlich von einem kleinen Versicherungsmakler zu einer heute weltweit erfolgreich agierenden Finanzholding.

20.000+

Beschäftigte der Markel Group weltweit

#352

2023 Fortune 500

\$50 Mrd.

an Vermögenswerten
Stand Dezember 31, 2022

Insurance

Unsere Versicherungsprodukte basieren auf der Erfahrung und Expertise eines weltweit tätigen Teams. Welchen Herausforderungen sie sich auch gegenüber sehen, wir sind hier, um sie bestmöglich abzusichern.

Investments

Unsere Investments erfolgen umsichtig und sollen langfristig zu unserem weiteren Wachstum beitragen.

Ventures

Wir sind eine ständig wachsende Familie an Unternehmen, geeint durch eine gemeinsame Kultur. Von Baumaterialien zu Backwaren zu Pflanzen und mehr. Auch diese Unternehmen stehen für gemeinsame Werte und das Bekenntnis zu langfristigem Erfolg.

Markel Insurance auf einen Blick

\$8.6 Mrd.

Versicherungsprämien Brutto

5,000+

Bechäftigte in der Versicherungssparte Ende 2022

\$1.2 Mrd

Rückversicherungsprämien Brutto

\$494 Mio

Sonstige Erlöse (z.B.
versicherungsgebundene Wertpapiere)

61 Büros

in 16 Nationen

Markel Insurance in Deutschland

Seit 2012
in Deutschland aktiv

Vertrieb ausschließlich über

Makler

Markel Insurance SE hält Niederlassungen in Deutschland, Frankreich, Spanien, Holland und Schweiz.

Lokale Versicherungsbedingungen und Schadenregulierung in-house.

70+

top-motivierte Mitarbeiter

Markel Insurance in Deutschland

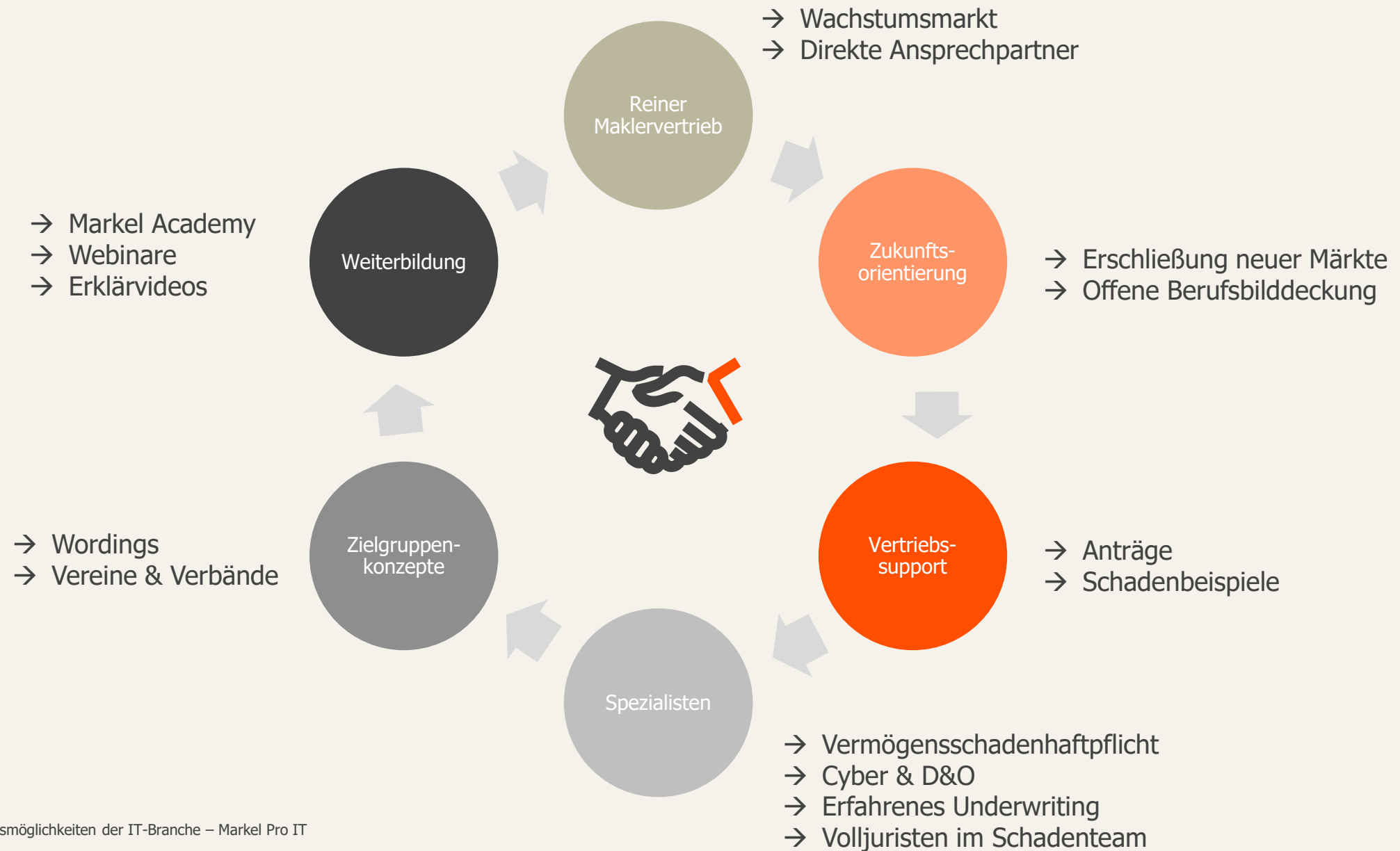
Vermögensschadenhaftpflicht	Cyber	D&O
<p>IT Media Unternehmens- und Personalberater Dienstleister Immobilienwirtschaft E-Commerce</p> <p>Berufshaftpflicht Architekten & Ingenieure Rechtsanwälte, Steuerberater & Wirtschaftsprüfer Dienstleister Pflichtversicherungen</p> <p>Betriebshaftpflicht Handelsbetriebe Dienstleistungsbetriebe Technische Betriebe Sicherheitsbetriebe</p> <p>Vereinsversicherung</p>	<p>Dienstleistungsunternehmen Produzierende Unternehmen Vermittlungsunternehmen</p>	<p>Unternehmen Startup Persönliche Selbstbehalt E&O/Finanzdienstleister</p>

Warum Markel?

- Reiner Maklervertrieb
- Zukunftsorientiert
- Zielgruppenkonzepte
- Spezialisierung
- Vertriebssupport



Sie stehen im Mittelpunkt



MARKEL